



בק אדפיס

מאת:
טלי בשוראי
יצקוביץ

נאורה אידלסון בת 42, נשואה ואם לשלושה ילדים כחוללי עיניים וחייליכנעיים, עבדה קשה כדי למצוא את נוסחת הקסם שמתחבטות בה נשים רבות במהלך חייהן, השילוב האולטימטיבי בין אימהות וקריירה.

היא פיתחה מודל חדשני מתחום ה-VIRTUAL ASSISTANT שמהותו, עסקים שמסייעים לעסקים אחרים בתמיכה מרחוק.



לעשות משהו חדש בחיי כדי שאוכל לשלב בין אמהות לקריירה? נאורה התעמטה עם הרצון לעבוד, להתקדם ולהגיע להישגים מקצועיים ובמקביל לגדל את בנה ולהעניק לו את כל אשר היא יכולה. "עליתי את האימהות פעם ראשונה ורק אז נפל

שאי יוותר לא נוסעת. ההתנגשות בין האמהות הטרויה לבין קריירה מאתגרת גרמו לסלסלה בחיי שהביאה להחלטה מרלית לשנות את סדרי העדיפות. עברתי תהליך בו הבנתי שאני עוזבת ואכן אחרי כמה חודשים עזבתי את העבודה עם מטרה

בן ששוחצן, תלמיד כיתה א' ילד קסום ורב כשרונות. הייתי מנהלת רכש בחברת פרקסטר אוד גמבל במשך ארבע שנים בטרם נולד נדב, וכששבתי מחופשת הלידה הודיעו לי על הנסיעות לחו"ל הקרובות. נסעתי לאחת מהן לחמישה ימים ואז הבנתי

הרגע הגדול של הפויכה מזוג למשפחה מגיע לרגע עם האטרופות תינוק ראשון למשפחה. עבור נאורה אידלסון לידת בנה הבכור, לפני מספר שנים הייתה נקודת מפנה אמיתית בחיים. "הארוח המסונן בחיי היה בל כל ספק חולדת בני הבכור, מדב היום



"ליצור הזדמנויות נהדרות לנשים רבות שמצאו מחוץ למעגל העבודה או שמשלמות מחיר יקר בצורך להביא פרנסה על השבון זמן איכות עם המשפחה ועם עצמן".

בסדר, ארגון, והינני באדמיניסטרציה, ניהול רכש ועוד. המחישות וההתלהבות הטבעית שלה עם המרץ הבלתי נדלה חברי יחדיו ונאורה עלתה על רעיון מצוי, "זהיתי אור בקרב עסקים קטנים לעזרה בתחומי העסק של ומתוך זה יצאתי שירות חדשני וייחודי בארץ, שלא היה כמות, שהוא שענוד של כל הדברים בהם עסקתי. משחיות עם בעלי

לי האסקון לפני כן חשבתי שאסחור. רציתי להיות איתו, לא שמנשתי אחר יגדל לי אותו".

בשש השנים שעברו מאז נוספו למשפחה גם זואי, 2.5, מלאת חיים ומצחיקה וזיו בן השלושה חודשים, תינוק יציפה ואופטימי כמו סופגניה עמולה וחייכנית וכמובן הביבי החדש של אמא עסק מצליח ומשגשג.



נוקיה-סימנס. היו פרסנר אמיתי לייס וחבר הכי טוב שלה כפי שהיא מגדירה, אני חייבת לו הרבה בהצלחה ופגשנו בטוול לאפרוקה המתחבב בן האריות לפילים. אהנו נשואים 11 שנה, ממדלם ביחד את הילדים, דיאל מסיע לי בצד הליגיטימי בונה דוחות ללקוחות ושותף להחלטות עסקיות שאני עושה".

השיניים צברו חוויות רבות בשטויהם סביב לעולם. יחד היו כמעט בכל מקום. בני זילנד עשנו טוול קרונוים בארצות הברית טוול אהלים, היינו במרכז אמריקה, ספסנו על הר קויה ופורנה בנפאל, היינו בתאילנד. עם הילדים נסענו בעיקר לאירופה הקלאסית, אבל אהנו מתמננים טוול ממושך בהרכב מלא".

מודל חדשני

נאורה הגתה סוג של מודל, "לא היה מודל כלשהו בארץ עליו יכולתי להשען בשיחות האלה אך מצאתי כי בעולם יש תחום שנקרא VIRTUAL ASSISTANT ומחומי, עסקים שמסיעים לעסקים אחרים בתמיכה אדמיניסטרטיבית מרחוק, שלא במשרד תלפון, כמו עוזרת אישית לעסק, השירות הזה מביא לחסכון בזמן, לחסכון בכסף בעקבות החסכון בהוצאות משרד, חסכון בשכר ובעלויות מעסקת עובד. לקוחתי את הפרנסה הזו והתמנתי אותו לצרכי חשוק שזיהיתי וליסיון האישי והמצפוני שלי".

העסק פועל מזה שש שנים ונאורה מעסיקה עובדות כשכל אחת אחראית על ניהול הפעילות העסקית של מספר לקוחות גם זוגה לייס נרמם לטווע דניאל, מנהל פרויקטים בחברת



עסקים רבים איתם דיברתי, הבנתי כי מנהל בעסק קטן מוצא עצמו מתפקד במספר מנהלים: מנהל רכש, מנהל ועוד. מה שמושך אותו לפעמים מפעילות חלבה ומפיתוח העסק שלו. המטרה שלי הייתה לשחרר את בעל העסק מכל פעילות תפעול העסק כדי שיוכל להתמקד בשיווק ופיתוח, להיות ממוקס וממוקד יותר וכך להצמיח את העסק".

עסק מצליח לא נבנה ביום אחד ונאורה שגילתה בעצמה את הכוחות לעבור משכירה לעצמאית החלה בתחקיר רציני של התחום. "תחליך

מטרות ויעדים

לשמחתה פריחת הקואצ'ינג סיועה לה להגיע להחלטות משמעותיות. "עשייתי אימון אישי וזה סיוע לי להתמקד במטרות תוך כדי החלתי לחשוב על רעיונות להמשך העשייה. עם תואר BA, בתקשורת וחינוך מבר אילן ווש עשרה שנות נסיון כשכירה בתחום האדמיניסטרציה, רכש ומשאבי אנוש. ידעתי שאני רוצה לעשות את זה רק לא ידעתי באיזו דרך". היא מפרסת, "רציתי להמשיך לעשות את מה שעשיתי שנים רבות כשכירה בארגונים גדולים רק בפורמט אחר, ולתרום מהחלות של



"יצירת שירות חדשני וייחודי בארץ, שלא היה כמוהו, שהוא שענפז של כל הדברים בהם עסקתי"



בק אופיס

נאורה מתמחה במתן כל שירותי ה-Back Office: החל מטיפול בצד הכספי של העסק- הפקת חשבוניות ומעקב בגביה, ניהול הצעות מחיר דרך ניהול רכש ומו"מ עם ספקים, ביטוי מאגרי נתונים, מינון עובדים ובצוע ראיות עבודה ועד ביטוי דוחות לניהול וייעול העסק ותחילי העבודה שבו. בשנתיים האחרונות אומרת נאורה:

"אני מתמקדת בהכשרת כח אדם אדמיניסטרטיבי, הן כמראצה במסללה ון בחברות פרטיות, מוקד המשיכה של נאורה כפי שהיא מגדירה אותו "היכולת להכנס לעסקים שפועלים שנים, לאפיין את הצרכים שלהם ולהכניס לתנוס סדר וארגון באמצעות עבודה בתחילי עבודה נמונס ויעלים וכלים חדשנים. הראיה העסקית המחודד עם השינס והטיפול בגרמית

השינוי באותם עסקים הוא עצום. החסון בזמן שאני מביאה לקוחות שלי נע בממוצע בין 10%-5% מזמן העבודה שלהם ובא לדי ביטוי בעשר עד עשרים שעות שמתפתות בחודש. חלק מהלקוחות שלי מצעלים את הזמן הזה לשיוק העסק והבאת לקוחות חדשים וחלק להגדלת שעות הפנאי לביילי עם משפחה וחברים. יש לי לקוחה בעלת משרד פרסום קטן

שמאן שאנתנו עובדות יחד, מדי שנה נוסעת למספר שבועות לחו"ל ומשאירה בידי את ניהול העסק שלה. סוג העסקים להם היא מתנת שירות מרובים ושונים זה מזה בתכלית, אני מצווה בכל מיני סוגים של עסקים, בתחום הפרסום, הקולנוע, חוקר פרטי, היסק וצעים בתחומים שונים כמו יעוץ ארגוני ויעוץ פיננסי, אימון למנהלים, מאמנת עסקית בתוך אירגונים, ועוד."

תנים קלים

כלים חד מעמייים וקרתיים



ניים להכיר

אנו במעקב תמילי אחר הדישויה שוק הפרויים המעניינים והיחידים שהאנופיקי מנסיק.

אנו משקיעים במבחר ענק ובהיאע נרחב של כל כלי החד פיעמי לפי הערכונם בשוק ולפי עונות השנה. כל לקוח מכנס ל"יים קלים" זוכה ליחס אידי ואישיו ולייעוץ מקצועי בהתאם לגודל ואישיו הארוע, אופי הארוע, ובעיקר התאמה ליכולת הכלכלית תושבי העיר המרואם, השבים בקביעות לערוך דריסת חם מסף ושמה משפחות מתקרבת הם הביטוי הטוב ביותר להצלחתנו, בסיעתא דשמיא.

ידיד מיוחד

נקודה מיוחדת אצלנו היא מנתיי בסמיכות לעסק, כך שיש לי היכולת

תוכניות לשעיד

חלום העומד בשלפי ביצוע לחוות התשבים, להקים בקרוב מחלקה מקצועית ומערכת הפקה מיוחדת לעירמת ארועים, מחלקה אז תלווה את הלקוח עד זמן הארוע, כולל כל הפרטים הקטנים ומדלילים, ומסייע לו להכין את הארוע. מניסיון השטח שלי, נישא אז ריקה לחלוטין ומצפה למיליון אר טבש הדבר, שאנו- כחמת כלים חד פעמיים, המכללת גם מחלקת חמרי אפייה, וכל החדוש לשולחנות חמייים לארוע מושלם- ניקח על עצמנו גם מחלקה זו של הפקת ארועים ועריתם.

נאורה לייזים

שיגיפג רק בהמנות לשמחות, לשיבות לקיים טובים, למסיבות- ולכל החלקים המרענים והמעשיים של החייפא



אלי פכר
מנהלת חוות
"תנים קלים"

החנות היים קלים מסדרה
שולחנות ערוכים בעיצוב יוקרתי,
מוקפד- אך לא מחורר ארוך.
כניסת חובה לפני כל אירוע מיוחד
או רגע חגיגי. נפוש שש
בשתחות.....

**כתובתנו: אלעד, חוני המעל 14 קרוב לניסה
טל. 03-9327788 נייד, 052-4783457**

ה-VA כבר במסגרת הלימודים. הלימודים המעשיים יקנו את היד והכלים הנדרשים להתחיל לעבוד כ-VA עצמאית מיד עם סיום הקורס. בוגרות הקורס יקבלו בשלושה חודשים את כל המידע וישום התמלילים הארוכים שכרוכים בתקמת עסקי.

נאורה מסיימת בחיור תור שהיא זוכרת בדרך שעשתה עד כה, "ריתית שמחה ליהיה לי מקור מידע מסוג זה כשהתלסתי לתקום את העסק. זה היה חוסר לי הרבה זמן, כסף ואנרגיות". אישינותה הסוחפת של נאורה משכנעת באופן חד משמעי שהיא מאמינה לנמרי במה שהיא עושה ולא קמצץ של ציונות, "אני רואה בה שלחות, להעביר מהידע הנוסיון שלי וליצור הזדמנויות והזרות לנשים רבות שמצאו עצמן מוכי למעגל העבודה או שמשלמות מחיר יקר באור להביא פרנסה על חשבון זמן איכות עם המשפחה ועם עצמן".



של חוסר גמישות בשעות העבודה כשהן מחפשות עבודה. אותן נשים יוכלו לעבוד מהבית עם הכנסה חודשית מבטיחה בשעות עבודה שנוחות לתן תהיה להן עצמאות מלאה תוך התפתחות אישית ומקצועית. תכנית הלימודים משלבת בין ידע טכנולוגי, התנסות במערכות ותוכנות ממוחשבות, ליווי והדרכה בהקמת עסק מהיסוד והתנסות מעשית בתחום

"חשוב לי, היא מודגשה, 'להביא שקט ופשי לבעלי עסקים ולנטרל אותם מכל 'הרעשים הפנימיים' שנוצרים להם מהמשימות האדמיניסטרטיבות שגוללות מהם זמן ואנרגיה רבים וגובות לעיתים מחיר נפשי יקר". נאורה מקפידה הקפדה יתרה על דיסקרטיות ומקצוענות מעל לכל. "אני יודעת שהלקוחות סומכים עלי ונותנים לי להתעסק בצד הכספי של העסק. החשיפה לכל הרבדים של העסק מתייבת עבודה דיסקרטית מקצועית ומדוייקת".

הפתרון שמצאה נאורה בתחום התעסוקה, הביא אותה למחשבה שגשים רבות המצאות במצב דומה יכולות להוות מיתרונות העשייה המקצועית שלה. ובקרב היא עומדת להגשים מטרה אותה הצביה לעצמה בתחילת הדרך, להנהיל מנסיונה לאחרות. נאורה עומדת לפתוח את הקורס הראשון מסוג בארץ שילמד הקמת עסק עצמאי והכשרה בתחום הVIRTUAL ASSISTANT. הקורס יערך בשוהם, לדבריה, "קתל היעד שלי הן נשים בעלות ניסיון בתחום האדמיניסטרציה שרואות לשלב בין האמהות והקריירה ונתקלות בקשיים



נטרול הרעשים הפנימיים
נאורה דוגלת באג'ודה העסקית המשחררת את בעלי עסקים לדבריה החשובים באמת היא ממליצה לבעל העסק להתרכז רק במה שחשוב באמת בעסק וכתוצאה מזה להפוך את העסק שלך למעלה.

התני געש

אוצר טבע במרוק נגיעה

**כניסה זוגית למרחצאות
במחיר של 129 ₪ בלבד**

במצאת קופון זה, תמצע בתוקף עד 31/7/23
אין כלל מלצעים ותשלוח ותשלום של 5 ₪ בשישי-שבת טלית.

ערבי זמר
ימי שלישי בשעה 19:30



חמי געש - מרחצאות טבעיים עשירים במפריה ומינרלים. 5 דק' מהרצליה
עיסוי במי גופרית • סאונה יבשה ורטובה • מרכז טיפוליים ומספא
אירוח כפרי • בית קפה • מטעדה



חמי געש, קיבוץ געש | 09-529404
תפשו אותנו בפינטבוק 📱 • ו.י. www.hamigash.co.il
שעות פעילות האזור: ימי א' 18:00-10:00 | ימים ב'-ד' 23:00-8:00
ימי ו' 16:00-8:00 | ימים ה' ותשבת 18:00-8:00

במרוף טבעי לבלות בהתני געש

